



Key Account Manager H/F Executive Education

Descriptif du poste :

Au sein de la Direction Executive Education, vous intégrez la Business Unit Custom Solutions, qui propose des solutions de formation sur mesure pour des clients Grands Comptes.

A ce titre, vos missions sont les suivantes :

- Prospection commerciale sur les cibles stratégiques : prises de contacts en approche directe ou réseau, rendez-vous et présentation de l'offre ESCP en fonction des besoins du client.
- Réponse aux appels d'offre : qualification des besoins de formation, analyse de cahiers des charges, échange questions-réponses avec les commanditaires, articulation des concepts pédagogiques en accord avec les enjeux ;
- Rédaction de propositions pédagogiques et commerciales personnalisées : cadrage de la démarche, définition des programmes de formation en lien avec l'équipe pédagogique constituée pour chaque projet, évaluation budgétaire. En fonction des besoins, ces programmes peuvent être internationaux (soit sur nos campus à l'étranger, soit sur des sites à l'étranger souhaités par le client)
- Présentation des propositions commerciales lors de réunions de soutenance avec le client ou prospect ;
- Conduite des négociations financières et contractuelles avec l'appui du N+1.
- Accompagnement du transfert du projet auprès du chef de projet déploiement
- Suivi des KPI commerciaux
- Veille sur les comptes-clés en portefeuille et sur les concurrents directs et indirects, sur les thématiques émergentes dans le domaine managérial...
- Participation à des événements BtoB (événements clients, salons, conférences extérieurs...)

Profil recherché :

Vous disposez d'une expérience commerciale dans le milieu de la prestation intellectuelle, idéalement de la formation.

Dynamique, autonome, vous disposez d'un excellent contact vous permettant d'engager une relation de conseil avec des interlocuteurs variés.

Vous pouvez rédiger des réponses à appel d'offre.

Vous parlez anglais couramment.

Localisation :

ESCP Europe Campus Paris / Montparnasse
3 rue Armand Moisant
75015 PARIS

Nature du contrat : CDD de 4 mois

Contact : recrutement@escpeurope.eu

A propos de ESCP Europe

Fondée en 1819, ESCP Europe a formé plusieurs générations de dirigeants et d'entrepreneurs. Grâce à ses six campus urbains à Berlin, Londres, Madrid, Paris, Turin et Varsovie, et à son identité profondément européenne, ESCP Europe propose des formations managériales interculturelles ainsi qu'une perspective globale des problématiques liées au management international. ESCP Europe accueille chaque année 4 000 étudiants et 5 000 cadres-dirigeants de 90 pays différents, leur proposant une large gamme de formations en management général et spécialisé (Bachelor, Masters, MBA, Executive MBA, Doctorat-PhD et formation continue).

Site Internet : www.escpeurope.eu